



# LUIS ANTONIO GONZALES TALLEDO

## INFORMACIÓN PERSONAL

---

- Estado civil: *Casado*
- Nacionalidad: *Peruana*
- Edad: *54 años*
- Lugar de nacimiento: *Piura – Perú*
- DNI: *03849202*
- Registro Colegio Ingenieros del Perú: *CIP 048047*

## FORMACIÓN PROFESIONAL

---

2003–2006                      Escuela de Administración para Graduados Lima, Perú.

- **Magíster en Administración**
- Tesis: *“Modelo de una Planta Dual para la Diversificación de una Empresa Generadora Eléctrica en la Producción de Agua Potable”*.

1975–1981                      Universidad Nacional de Ingeniería                      Lima, Perú.

- Bachiller en Ingeniería Química.
- **Ingeniero Químico.**
- Tesis: *“Evaluación económica de las fuentes alternas de suministro de agua a las Plantas Industriales de Petróleos del Perú S.A. en la zona de Talara”*.

## IDIOMAS

---

- Español:**                      Idioma Original.
- Inglés:**                        Nivel Intermedio.
- Rice University Houston, USA.

## CURSOS DE CAPACITACIÓN ASISTIDOS

---

*“Reunión N° 38 del Grupo de Trabajo de Energía del APEC - EWG38”.*

- Asia-Pacific Economic Cooperation APEC
- 16 al 19 Noviembre 2009.

*Bali, Indonesia.*

*“Second South-South High Level Meeting on Oil and Gas Management”.*

- United Nations Development Programme – PNUD.
- 12-15 October 2009.

*Nairobi, Kenya.*

*“The National Energy Summit & International Dialogue: Driving Competitiveness through Sustainable Energy”.*

- Council on Competitiveness
- 23 y 24 September 2009.

*Washington, USA.*

*“Tercer Congreso Anual EIC de Energía en Centroamérica y la Región Andina”.*

- *Business News Americas e IBC*
- 08 y 10 Julio 2009.

*Medellín, Colombia.*

*“Reunión N° 37 del Grupo de Trabajo de Energía del APEC - EWG37”.*

- Asia-Pacific Economic Cooperation APEC

- 21 al 24 Abril 2009.

*Santiago, Chile.*

***“Administración de riesgos organizacionales”.***

- The training center for Business excellence
- 05 al 06 Diciembre 2008.

*Lima, Perú.*

***“Partnership Program for the Development of Oil Industry”.***

- Korea International Cooperation Agency KOICA, Korea National Oil Corporation KNOC.
- 18 al 28 Noviembre 2008.

*Korea.*

***“Administración Estratégica”.***

- Escuela Postgrado Universidad del Pacifico
- 17 al 20 Diciembre 2007.

*Lima, Perú.*

***“Curso Internacional de Comercialización de Hidrocarburos”.***

- Petroleum World
- 03 a 05 Diciembre 2007.

*Lima, Perú.*

***“Indicadores Integrales de Gestión”.***

- Global Solution G&C
- 27 a 28 Noviembre 2007.

*Lima, Perú.*

*“Modelos de simulación empresarial”.*

- INNOVAPUCP.
- Mayo a Julio 2007.

*Lima, Perú.*

*“Gestión de Procesos”.*

- Escuela de Postgrado de la Universidad del Pacifico
- 24 a 27 Octubre 2006.

*Lima, Perú.*

*“Gestión del Conocimiento y Aumento de la Productividad”.*

- Knowledge Opportunities in Permanent Evolution.
- 15 a 16 Junio 2006.

*Lima, Perú.*

*“International Management Seminar”.*

- ESADE.
- Abril 2005.

*Barcelona, España.*

*“Industry Solutions for a Changing World”.*

- Honeywell.
- Noviembre 2002.

*Nice, Francia.*

*“Gerencia estratégica frente a la incertidumbre Balance Scorecard”.*

- Dictado por el Dr. Robert Kaplan – Harvard Business School.
- Agosto 2002.

*Lima, Perú.*

*“RPMS Modeling Training”.*

- Honeywell Hi-Spec Solutions.
- 06 a 08 Agosto 2001.

*Lima, Perú.*

*“Negocio de transporte y distribución de gas en Latino América”.*

- Institute for International Research S.A..
- Marzo 2001.

*Buenos Aires, Argentina.*

*“Taller sobre el Sector del Downstream en América Latina y el Caribe”.*

- OLADE.
- Julio 2000.

*Quito, Ecuador.*

*“English as a Second Language”.*

- Rice University
- Mayo a Junio 2000.

*Houston, USA.*

*“Advanced Refinery Economics”.*

- Honeywell
- 04 a 06 October 1999.

*Lima, Perú.*

*“Advanced RPMS”.*

- Booner & Moore Associates INC
- 15 a 16 December 1997.

*Lima, Perú.*

*“Planificación Estratégica”.*

- SYNAPSIS EMPRESARIAL S.A.
- 16 y 17 Mayo 1997.

*Lima, Perú*

*“El arte de negociar”.*

- SYNAPSIS EMPRESARIAL S.A.
- 14 y 15 Mayo 1997.

*Lima, Perú*

*“Fundamentals of International Oil Trading”.*

- Booner & Moore Associates INC
- 22 a 23 March 1996.

*Lima, Perú*

*“Refinery Economics”.*

- Booner & Moore Associates INC.
- 18 a 21 March 1996.

*Lima, Perú*

*“Entrenamiento en el Negocio Eléctrico de Chile”.*

- ENDESA
- Enero 1996.

*Santiago, Chile.*

*“Desenvolvimiento del negocio eléctrico dentro del marco legal existente”.*

- Cenca - PETROPERÚ
- 28 a 31 Agosto 1995.

*Talara, Perú.*

*“English of the Series American Blue Print”.*

- Euro language.
- Agosto 1995.

*Piura, Perú.*

*“Negociación: Estrategias y Tácticas”.*

- Asesoría Racionalización y Desarrollo S.A.
- 04 a 06 Mayo 1995.

*Talara, Perú.*

*“Valorización de negocios: El enfoque de creación de valor en las Unidades Estratégicas de Negocio”.*

- ESAN
- 02 al 05 Noviembre 1994.

*Lima, Perú.*

*“Nuevo sistema de precios de la energía eléctrica”.*

- Asociación Electrotécnica Peruana
- 08 a 09 Agosto 1994.

*Lima, Perú.*

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

---

Ene 2009–A la fecha **Ministerio de Energía y Minas** Lima, Perú

### *Asesor de la Alta Dirección*

---

2007–2008 **Petróleos del Perú – PETROPERÚ S.A.** Lima, Perú

### *Gerente Departamento Planeamiento Estratégico*

---

- Principales funciones generales:
  - Elaborar el Plan Estratégico de la Empresa
  - Evaluación permanente del negocio del Downstream recomendando las acciones necesarias para incrementar el valor al negocio.
  - Evaluación continua de los principales indicadores de gestión de la empresa.
  - Evaluación del cumplimiento de los objetivos generales de la empresa.
- Funciones específicas:
  - Proponer las estrategias.
  - Proponer los objetivos.
  - Proponer las metas.
  - Proponer las tácticas.
  - Supervisar la aplicación de las estrategias.
  - Revisar, el cumplimiento de los objetivos.
  - Orientar y recomendar a la Gerencia Operaciones y Planeamiento los cambios necesarios a consecuencia de los factores externos de la empresa.
  - Difundir el Plan Estratégico a nivel nacional.
  - Cumplir con las normas y procedimientos establecidos por PETROPERÚ S.A.

2003–2005 **Petróleos del Perú –PETROPERÚ S.A.** Lima, Perú

### *Gerente Departamento Mercado Internacional*

---

- Principales funciones generales:
  - Importar y exportar el petróleo crudo y productos derivados de hidrocarburos, así como gestionar los precios de venta de los productos

derivados de hidrocarburos en el mercado interno.

- Funciones específicas:
  - Ejecutar los concursos internacionales para importar y exportar de acuerdo al COMIMEX y COSUDE..
  - Proponer las Tarifas de los precios de los productos derivados de hidrocarburos que se comercializan en el mercado interno.
  - Supervisar las operaciones de importación y exportación de petróleo crudo y productos derivados de hidrocarburos.
  - Orientar y recomendar los cambios de precios de los productos derivados de hidrocarburos en el mercado interno.
  - Supervisar el sistema de información de los marcadores que se publican en el Platt's.
  - Otras funciones que le designe el Gerente Operaciones y Planeamiento.
  - Cumplir con las normas y procedimientos establecidos por PETROPERÚ S.A.

2003 **Petróleos del Perú –PETROPERÚ S.A.** Lima, Perú

***Gerente Departamento Distribución***

---

- Principales funciones generales:
  - Gestionar la logística de los petróleos crudos y productos derivados de hidrocarburos de la empresa.
- Funciones específicas:
  - Administrar el transporte internacional y nacional de los petróleos crudos y productos derivados de hidrocarburos de la empresa.
  - Evaluar constantemente y optimizar el transporte marítimo de cabotaje.
  - Evaluar y recomendar las acciones necesarias para optimizar el servicio internacional de transporte marítimo en las operaciones de importación y exportación de petróleo crudo y productos derivados de hidrocarburos.

2001 **Director de Empresa Eléctrica de Piura - ENDESA** Lima, Perú

2001 **Director de Refinería La Pampilla- REPSOL** Lima, Perú

2001–2002 **Petróleos del Perú –PETROPERÚ S.A.** Lima, Perú

***Jefe Unidad Técnica – Gerencia Planeamiento***

---

- Principales funciones generales:

- Planificar la carga producción de las refinerías de la empresa empleando un modelo de programación lineal -RPMS.
- Funciones específicas:
  - Recopilar la información de oferta y demanda en el país.
  - Recopilar la información de precios nacionales e internacionales.
  - Correr el modelo de programación lineal periódicamente.
  - Elaborar los informes técnicos económicos correspondientes.

1985–2000 **Petróleos del Perú –PETROPERÚ S.A.**

Talara, Perú

***Desde Supervisor III hasta Jefe Unidad***

---

- Se ejecutaron labores operativas en las áreas de Servicios industriales, como fue la producción y abastecimiento de agua industrial, comercial y doméstica y la generación y abastecimiento de la energía eléctrica en la Provincia de Talara.
- Se ejecutaron labores de balance volumétrico de la Refinería Talara entre otros, desarrollando un aplicativo específico para la Refinería Talara.

## **EXPERIENCIA DOCENTE**

---

2008

**Universidad Nacional de Ingeniería**

Lima, Perú

***Profesor de la Escuela de Postgrado de Ingeniería Química***

- Curso Planeamiento Estratégico

## **PUBLICACIONES RELEVANTES**

---

### **Informes**

- “Plan Estratégico de Petróleos del Perú 2008 - 2012” PETROPERÚ S.A. 2007
- “Modelo matemático para elaborar el balance volumétrico de la Refinería Talara”. PETROPERÚ S.A. 1996

Lima, Enero de 2010