

JULIO CESAR VILLAFUERTE VARGAS

López de Ayala 1611
San Borja, Lima, Perú
Oficina: +51 52 315 300 / anexo 244
jvillafuerte@egesur.com.pe

RESUMEN

Más de quince años liderando áreas comerciales y de operaciones en empresas de electricidad y gas natural nacionales y transnacionales de primer orden. Orientado a la búsqueda de resultados mediante la generación de valor para los accionistas con una permanente preocupación por el crecimiento y la rentabilidad. Buenos conocimientos de inglés y sistemas de cómputo.

EXPERIENCIA

EGESUR empresa peruana de generación de electricidad perteneciente a la corporación FONAFE.

Gerente General (Tacna – Perú).

Mayo 2010 - presente

- Dirección, planeamiento y organización de las actividades de EGESUR. Impulso en el crecimiento de la compañía.

GDF SUEZ: Corporación transnacional dedicada al negocio de gas natural y electricidad (producción, transporte y distribución).

ENERGIA DEL SUR S. A. (EnerSur) es una empresa peruana de generación de electricidad y SUEZ ENERGY PERU S. A. (Sep) es una empresa de desarrollo de negocios; ambas son subsidiarias de GDF SUEZ.

Asesor de Desarrollo, Business Development, Sep (Lima – Perú).

2007 – 2009

- Asesoría técnica, financiera y comercial en el desarrollo de proyectos de centrales hidroeléctricas y de transporte de gas natural por la costa sur del Perú (US\$850m costo total de inversión).
- A través de la identificación de elementos críticos se determinó que el proyecto Olmos, tal como estuvo planteado, podría implicar pérdidas del orden de US\$ 50 millones.

Gerente Comercial, EnerSur (Ilo / Lima – Perú). *Miembro del directorio*, COES SINAC. *Miembro del directorio*, COES SUR.

1998- 2007

- Negociación y ejecución de contratos de suministro de electricidad (PPAs).
- A través de una negociación integradora se logró mejorar la relación con el principal cliente y una reducción de obligaciones de inversión equivalente a US\$ 100 millones y reducción de volatilidad de los precios spot a favor de Enersur.
- Mejorando el sistema de cobranzas se evitó pérdidas de hasta 3% de la facturación (\$ 3 millones).
- Mediante el análisis y las acciones en el COES SINAC, se restringió la discreción de empresas integradas de electricidad-gas para reducir volatilidad de precios y producción. También se mejoró la seguridad de abastecimiento. Se evitaron pérdidas en el sector de US\$ 2 millones.
- A través de la obtención de una medida judicial de protección se evitaron pérdidas a EnerSur de US\$ 8 millones y se previno mayores imposiciones de retiros sin contrato con un valor aún no definido.

- Con la implementación del sistema de rechazo de carga en el Sistema Interconectado Sur, se evitó pérdidas de ingresos y eventuales penalidades a EnerSur por US\$ 8 millones por limitación de producción de ILO21.
- Luego de varias evaluaciones y coordinaciones con el especialista de Mixercon se logró dar un mejor uso al subproducto “fly ash”. El margen por venta de este subproducto fue de \$ 2 mil (700 toneladas).
- Mediante la sustentación de las seguridades y limitaciones de importación de electricidad requeridas por SPCC se evitó pérdidas al cliente principal de Enersur por eventuales interrupciones de suministro de US\$ 1.8 millones por año.
- Con la modificación del procedimiento de indisponibilidades del COES SINAC para casos de fuerza mayor se evitaron pérdidas a EnerSur de más de US\$ 8 millones.

EMPRESA DE GENERACION ELECTRICA MACHUPICCHU S. A. (Egema) empresa de generación eléctrica con operaciones en Cusco.

ELECTRO SUR ESTE S. A. (Ersesa) empresa de distribución de electricidad con operaciones en Cusco, Apurimac y Madre de Dios.

Gerente Comercial, Egema (Cusco – Perú). *Miembro del directorio, COES SUR*
1996 – 1998

- Negociación y ejecución de PPAs (US\$53m de ventas)
- Establecimiento del área comercial con cinco personas. Gracias a la organización del área comercial de Egema se logró incrementar las ventas por contrato en 20% (US\$ 1.7 millones por año).
- Mediante un innovador contrato de corto plazo se incrementó el margen de ventas de Egema en US\$ 30 mil en un mes (+ 1.2%).

Gerente de Producción, Egema (Cusco – Perú). 1995 -1995

- Administración de la O&M de las centrales eléctricas de Machupicchu (110 MW) y Dolorespata (12 MW) y de las líneas de transmisión.

Jefe de operaciones del sistema, Ersesa (Cusco – Perú). 1992 -1994

- Mejoramiento del sistema de protección y administración de las estadísticas de fallas.

INSTITUTO TECNOLÓGICO Y DE ESTUDIOS SUPERIORES DE MONTERREY (Itesm), institución de enseñanza superior. Esta considerada dentro de las once primeras universidades del ranking a nivel Latinoamérica.

Asistente de Docencia, Itesm (Monterrey, NL – México). 1989 -1990

- Enseñanza de cursos de circuitos eléctricos y conversión de energía a más de 240 alumnos de carreras profesionales.

EDUCACION

- Thunderbird School of Global Management / Itesm. *Global Master of Business Administration*. 20% Excellence scholarship. (Agosto 2008 a Junio 2010). Graduado con honores.
- ITESM, Monterrey, México. *Maestría en Ingeniería de Control*. 100% becado + trabajo como Asistente de Docencia. (Agosto 1988 a Diciembre 1990).
- Universidad Nacional San Antonio Abad del Cusco – UNSAAC, Cusco, Perú. *Ingeniero Electricista*. (Marzo 1977 a Octubre 1983).

HABILIDADES INTERCULTURALES Y TECNICAS

- Inglés fluido y Francés básico
- Cursos de postgrado en finanzas, contabilidad, tributación y evaluación de proyectos
- Curso “Management of Electric Power Utilities”, Estocolmo, Suecia

- Participación en diversos eventos de energía (gas natural y electricidad)
- Participación en diversos cursos de marketing y marca
- Tarificación con costos marginales: modelos y aplicación
- Operación de equipos de potencia de generación y transmisión eléctrica
- Aplicación de simuladores digitales (TUTSIM, PSPICE)
- Programación y aplicación de Controladores Lógicos Programables (PLCs)
- Programación en Pascal, Fortran
- Excel, Access

DATOS PERSONALES

Peruano, casado, buenos conocimientos de ingles y sistemas de cómputo.